

Garcia Lima

Superintendente do SAAE/Lagoinha Consultor do SAAE/São João do Jaguaribe Consultor do SAAE/Jaguaribe





Não existe definição final para o termo Gestão, seu conceito está fortemente ligado a uma administração otimizada dos recursos humanos, tecnológicos e financeiros da organização. Uma visão global, capaz de compreender o negócio com suas relações internas e externas.

A Gestão Comercial é de extrema importância para a empresa, pois atua de forma decisiva no planejamento tático e estratégico da organização, indicando as frentes de mercado e tecnologias que devem ser exploradas para garantir o sucesso e o crescimento sustentável.

Principais Características da Gestão Comercial:

• Alcançar os objetivos da empresa.

 Promover o crescimento sistemático do negócio (buscando sempre a sustentabilidade).



Qualidade no Como andam esses Atendimento Apenas nas itens na sua Empresas Privadas? apenas no Setor Empresa Pública? Privado? O Serviço Público Como estão nossos E a satisfação do pode ser igual ou clientes nos SAAEs? usuário? melhor?



Má qualidade na Gestão em "ambos" No Serviço Público muitas vezes se leva a falência para outros fins

Serviço Público de água e saneamento no Nordeste?

Quem privatiza é a incompetência na Gestão, somada a falta de visão do Executivo Municipal A bola da vez das privatizações

O que podemos fazer?

Onde alicerçar isso?

- 1. Liderança Comprometida (Gestor);
- 2. Flexibilidade (a complexibilidade de cada problema, requer estratégia nas soluções);
- 3. Aprendizado Organizacional (indispensável o esforço permanente para obter conhecimento);
- 4. Processamento de informações (capacidade de analisar e gerenciar);
- 5. Visão do Futuro (observância e entendimento dos fatores internos e externos, a curto e longo prazo, a exemplo da onda de privatizações);
- 6. Estabelecer boas relações com o mercado, clientes, concorrentes e parceiros;
- 7. Planejamento financeiro: torna-se obrigatório para a sustentabilidade,
- 8. Benefícios: manter-se no mercado, gerar qualidade de vida, saúde e desenvolvimento.



Qual a percepção dos usuários?

Existe dinheiro público?

NÃO, o dinheiro pertence ao povo

Quando a Gestão gasta mal, termina pegando mais dinheiro do bolso dos usuários Experiências que vem dando certo na região do Vale do Jaguaribe, com a visão na Gestão Comercial, Qualidade do Atendimento e Satisfação do Usuário, na garantia da sustentabilidade.



Limoeiro do Norte - Reforma da Sede, Implantação de Auto-Atendimento, Plano de Cargos e Carreira e MKT voltado para o usuário.









SAAE - Limoeiro do Norte (2012 - 2016 14 mil crianças tiveram educação ambiental em sala de aula. - Projeto SANE)



SAAE - São João do Jaguaribe (Quando chegamos)



SAAE - São João do Jaguaribe (Depois da reforma)



SAAE - São João do Jaguaribe (Início das mudanças, visando o usuário)



SAAE - São João do Jaguaribe (Inovação)



SAAE - São João do Jaguaribe



SAAE - São João do Jaguaribe (Tecnologias aumenta a confiança no serviço)



SAAE - São João do Jaguaribe (Acolhimento com qualidade reduzem as reclamações)



SAAE - São João do Jaguaribe (Tecnologia da Informação e Vídeo Monitoramento)



SAAE - São João do Jaguaribe (Obra de arte comprada de artista local para recepção)



SAAE - Lagoinha, Quixeré (Um SAAE Rural, outro desafio)





SAAE - Lagoinha, Quixeré (Conquistando os usuários)



SAAE - Lagoinha, Quixeré (Mimo no Dia das Mães)



SAAE - Lagoinha, Quixeré - Reunião em comunidades com alta inadimplência (tapete vermelho para usuário)

SAAE - Lagoinha, Quixeré Entrevista em rádio com doação de recipientes para água (MKT)







SAAE - Lagoinha, Quixeré (Confraternização de Natal com a equipe)

Garcia Lima

Superintendente do SAAE/Lagoinha Consultor do SAAE/São João do Jaguaribe Consultor do SAAE/Jaguaribe



f /garcialimaconsultor



88 9 88420323